

An die
für den Bereich **Privatkundenvertrieb**
verantwortlichen Leiter/-innen
der Mitgliedsbanken des RWGV

Ansprechpartner:
Patrick Stolbrink
Telefon: 0151 14827871
E-Mail: patrick.stolbrink@genobc.de
[http:// www.genobc.de](http://www.genobc.de)

USt-IdNr.: DE 126037637

Münster, 30.05.2017

BQ-Cockpit - Genossenschaftliche Beratung als „DNA“ unseres Geschäftsmodells

Sehr geehrte Damen und Herren,

ab einer Unschärfe von 5% kann der Mensch anhand seines Erbgutes nicht mehr von einem Schimpansen unterschieden werden. Was sehen wir in unserem Reporting, wenn wir unsere „vertriebliche DNA“ mit weniger als 50% abbilden?

Mit der Einführung der Beratungsinstrumente zur „Genossenschaftlichen Beratung“ haben Sie eine neue Ausrichtung der Beratungsprozesse und „DNA“ für Ihren Vertrieb definiert. Für eine erfolgreiche nachhaltige Umsetzung sollte auch die Vertriebssteuerung und das Reporting auf die neue Philosophie eingestellt werden. Zur Unterstützung Ihres Führungs- und Umsetzungsprozesses haben wir ein systematisches Steuerungscockpit für die „Genossenschaftliche Beratung“ entwickelt mit dem Ziel, die bankspezifischen Zielsetzungen – also Ihre „Vertriebs-DNA“ strukturiert und in einer praktikablen Form bereitzustellen.

Nutzen Sie unsere Projekterfahrungen, setzen ein klar strukturiertes Vertriebsreporting inkl. spezifischer Prozesskennzahlen um und verleihen Ihren Führungs- und Steuerungsprozess mehr Fokussierung auf Ihre vertrieblichen Leitplanken.

Freundliche Grüße

Geno Bank Consult GmbH



Thomas Schwendrat